



Omya

Omya (Schweiz) AG Agro handelt mit Pflanzenschutzmitteln, Nützlingen, Biostimulatoren und Düngern für die integrierte und biologische Produktion in der Schweizer Landwirtschaft. Für die Landwirtinnen und Landwirte ist Omya ein zuverlässiger und ehrlicher Partner für die Pflanzenbauberatung von der Saat bis zur Ernte. Zur Ergänzung unseres Teams suchen wir eine motivierte und selbstständige Person als

Verkaufsleiter Deutschschweiz (m/w)

Ihre Hauptaufgaben

- Führen, fördern und unterstützen des Verkaufs- und Beraterteams im Aussendienst
- Vorbereiten von Schulungen und Weiterbildungen für die Verkäufer / Berater
- Zusammenstellen und berichten der Verkaufszahlen
- Betreuen der Schlüsselkunden und gewinnen von Neukunden
- Organisieren und durchführen von Messen, Ausstellungen, Fachtagungen, usw.
- Hauptverantwortung für das Geschäftsfeld „Gewächshaushygiene“

Ihr Profil

- Landwirtschaftliche Ausbildung mit höherem Abschluss oder fundierte Praxiserfahrung
- Führungspersönlichkeit mit resultatorientiertem und unternehmerischem Denken
- Leistungsausweis im Verkauf und in der Führung eines Verkaufsteams
- Selbständige und strukturierte Arbeitsweise, hohes Verantwortungsbewusstsein
- Gute Sprachkenntnisse in Deutsch; Französisch von Vorteil

Wir bieten: Geschäftsauto (auch zur privaten Nutzung), sehr gute Sozialleistungen, zeitgemässe Anstellungsbedingungen, abwechslungsreiche und selbstständige Tätigkeit, attraktive Mitarbeiterangebote, u.v.m.

Omya (Schweiz) AG

Amanda Jordi

Baslerstrasse 42

4665 Oftringen

062 789 23 06 / jobs.ch@omya.com / www.omya-agro.ch

